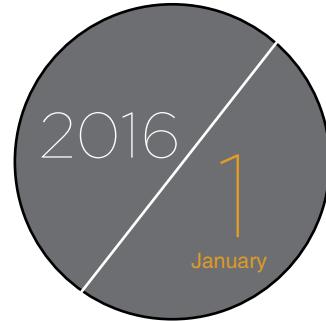


逍遙境外

宏傑中國 MANIVEST CHINA



本期提要：

宏傑集團新年賀辭：開啓新明天！**BVI簽訂金融財務賬戶 信息自動交換新標準
香港蟬聯全球IPO排行榜冠軍，中資企業表現突出****宏傑作為香港代表參加“滬港企業圓桌會議”
宏傑清算團隊特意赴臺為“中時集團”提供項目服務****如 意 吉 祥**

宏傑集團 新年賀辭： 開啓新明天！

爆竹聲中一歲除，春風送暖入屠蘇。

隨着2016年鐘聲的敲響，我們告別了充滿挑戰、奮發有為的2015年，迎來了充滿希望、奮發進取的2016年。宏傑集團全體同仁在此對一如既往支持我們的合作伙伴、客戶表示最衷心的感謝，並致以最誠摯的新春問候和深深的敬意。

回顧過去的一年，是不平凡的一年。憑借近三十年的專業經驗和素質，我們不斷保持着健康、良好、穩步的發展勢頭。在過去的一年中我們也繼續秉承“專業服務、客戶至上”的理念為境內外投資者、企業家提供最專業的服務。

2015年宏傑集團很榮幸的獲得了為許多優秀知名企業服務的機會。我們為孔裔集團、迪賽諾集團、STX集團、胡潤百富、匯付科技等優秀企業提供了公司架構規劃、財稅建議等多方面的服務，有幸為客戶在跨境投資並購以及上市規劃過程中助了一臂之力，為他們的企業發展錦上添花。

2015年宏傑集團的專業團隊也多次走進律所和企業，在上海、浙江、臺灣等地進行了海外公司架構稅務成本優化、企業境外上市、企業重組清算等方面的專業演講，與大家分享智識、交流經驗。也有幸請到境外投資專業律師為集團進行培訓，增強業務水平和專業技能，為日後更好地服務客戶打下基礎。

2015年宏傑集團憑借扎根香港、立足全球的實力經驗，為北京和上海多家資管公司提供了香港並購業務9號融資牌照申請等一系列諮詢服務，為中國企業“走出去”披荆斬棘，提供專業意見。

2015年宏傑集團歡度了29周歲生日，我們成功舉辦了慶典晚宴，邀請了包括來自香港貿發局、上市500強企業家等機構將近100位的專業人士和企業



家，慶典中大家與我們一起分享了29年來的成績和喜悅。

這一系列成績的獲得離不開客戶、朋友的一貫支持，也凝聚着宏傑全體同事的不懈追求。沒有客戶的支持與信任，就沒有宏傑這一年豐碩的成績；沒有全體同仁的辛苦勞動，就沒有宏傑這一年美好的回憶。

進入2016年，宏傑將繼續適應市場要求，佔據市場前沿，順應市場發展，憑借專業服務與團隊，為客戶企業發展及問題解決提供有力方案；並將繼續發展旗下《宏傑季刊》、《逍遙境外》等刊物，為客戶提供最前沿的業內資訊。

走進2016年，國際經濟形勢依舊瞬息萬變，唯有不懈的努力與堅持，唯有不斷地追求與探索，唯有不停地合作與團結，才能站在行業前列，不斷攀上新的高峰。

2016年，宏傑將迎來30周歲生日，願與您攜手並進，一致努力，精誠合作，共同開啓新的一年！

BVI簽訂金融財務賬戶信息自動交換新標準

近來，隨着稅務透明國際化的呼聲日益增加，經濟組織（OECD）制定建立了“金融賬戶信息自動交換新標準”（Automatic Exchange of Information, AEOI）。旨在以統一的國際標準，讓不同國家金融賬戶信息在各國司法部門之間自動交換，加強稅務信息透明、打擊逃稅等行為。該組織中包括瑞士在內的34個成員國和巴西、中國、新加坡等國家都已經簽署了AEOI。BVI作為著名的離岸司法管轄區也已經承諾將按照國際統一標準簽署該項協議。

簽署這一標準後在BVI擁有金融賬戶的客戶，其身份信息以及詳細的收入、賬戶收益及賬戶餘額以及公司、信托等實體的有關信息將於每年自動分享給各個簽署國，並且可以得到其他簽署國客戶的同等信息。簽署AEOI表明了BVI政府參與全球打擊逃稅、確保稅務信息透明化的姿態和承諾。

AEOI要求自動交換的客戶金融信息祇可用於稅收目的，所以就要求締約國都能建立對等的、可對應銜接的相關制度確保達成此目標，因此雙方締約國需要同時簽訂AEOI才能實現稅務信息的共享。此外，AEOI的簽訂需要經過嚴格的盡職調查和各個政府之間的協議，因此簽署過程也會非常嚴格和耗時。

宏傑提醒：

BVI最終接受全球金融賬戶信息自動交換標準是一個大的趨勢，作為想要選擇BVI賬戶進行投資的客戶需要明確此項標準。但是BVI因其較低的稅率和便捷的金融服務，對於投資者來說仍有較大的吸引力，並不會因為金融賬戶間信息自動交換標準的實施而改變。而且，通過AEOI獲得的信息也祇能用於稅務用途，銀行客戶信息並不會因此而導致泄密，客戶的正常投資不會被影響。

宏傑具備將近30年的境外投資經驗，對於各個司法管轄區的法律及稅務制度具備完善的經驗，如您在境外投資及公司設立等方面有任何問題歡迎隨時與我們聯繫。

香港蟬聯全球 IPO排行榜冠軍， 中資企業表現 突出

據港交所最新披露數據顯示，2015年共有138家公司選擇在香港上市，首次公開招股（IPO）集資總額高達2613億港元，全球排名第一，取代紐約成為全球最大IPO市場，這是自2011年來香港首次奪回全球最大市場的寶座。其中內地涌現大量大型金融企業進軍香港市場進行上市。

宏傑觀察：

從這一年香港IPO的“戰績”，我們不難看出中資企業在境外投資上市方面的意願依舊強烈而積極，香港作為著名金融中心的優勢依然堅挺。隨着政策的開放，經濟水平的提高，赴港尋求上市的企業仍將越來越多。

預計2016年香港區域融資平臺的地位將持續上升，將會繼續吸引國有企業和東南亞區內公司來港上市，繼續維持香港新股市場的領先地位。

宏傑優勢：

中資企業想要走出去，赴港IPO需要多方面的完善準備，對政策的深入了解，對港交所上市規則的熟知都是必不可少的。宏傑作為一家大中華區領先的顧問公司，在公司架構、海外紅籌架構、跨境投融資規劃方面具備完善的經驗。可以為您在企業赴港上市中提供以下服務：

- ◆公司架構規劃服務，為企業提供赴港上市規劃所需的香港公司並進行維護
- ◆海外紅籌架構規劃服務，為上市企業提供財務顧問以及紅籌搭建服務
- ◆跨境稅收籌劃服務，為企業審閱上市前的稅務安排提供財稅意見，並為其提供納稅申報服務

宏傑作為香港代表參加“滬港企業圓桌會議”

2015年11月24日，上海市普陀區工商聯攜手香港貿發局舉行“普陀區滬港企業圓桌會議”。上海市工商聯聯絡部副調研員顧峻、區工商聯副主席方偉林、香港貿發局上海代表黃麗嫻出席會議。宏傑集團董事唐文靜女士，亦作為香港企業代表應邀參加。



宏傑董事唐文靜女士作主題演講

會上來自香港交易所、香港數碼港、匯豐銀行和基金、顧問公司的代表分別介紹了香港資本市場的基本情況和內地企業上市融資的條件程序，香港科創服務平臺支持政策，銀行中小企業融資服務、創新性金融產品和解決方案創投基金和天使基金對科技企業的投資策略。來自企業的代表分別介紹了自己公司業務、發展經歷和對香港資本市場、金融服務的具體需求，雙方並就感興趣的部分問題進行了溝通。宏傑董事唐文靜女士也就香港公司成立程序以及在港設立企業的稅務、架構安排等作了主題演講。

宏傑清算團隊 特意赴臺為 “中時集團” 提供項目服務

本月12至16日，宏傑專業服務總監江秀慧女士、訴訟支持及顧問服務部主管莫鈞亮先生以及業務拓展部經理朱小媚女士共赴臺灣進行五天業務交流與拜訪。而此趟的亮點，乃是宏傑的專業團隊特意從香港飛往臺灣，到訪中天電視臺辦公室為客戶提供項目服務。

15日下午，宏傑的專業團隊特意到訪臺灣中天電視臺辦公室為客戶提供項目服務。旺旺中時媒體集團總裁蔡紹中先生亦有在場，向宏傑團隊提問相關法規知識，宏傑的專業團隊在場逐一清晰解答。

另外，在五天行程中，宏傑的團隊共拜訪了六間與宏傑有深厚合作基礎的商業伙伴和客戶，包括資誠聯合會計師事務所、安候建業聯合會計師事務所、安成法律事務所等等。席間，他們均受臺灣客戶們的高度重視，紛紛獲總經理、財務長親自接見，讓宏傑在邁進30周年的一月伊始便在該地區奠下更鞏固和緊密的商業合作關係，實為宏傑繼往開來的願景。

更值一提的是，宏傑訴訟支持及顧問服務部主管莫鈞亮先生更開講三場專題研討會，題為《結束公司的兩大主要途徑》。在交流會中，莫先生向在場的專業人士詳述有關公司清算的最新法規知識，場面熱鬧。



宏傑專業服務總監
江秀慧女士



宏傑訴訟支援及顧問服務部主管
莫鈞亮先生

宏傑香港總辦事處

地址	香港灣仔皇后大道東43-59號東美中心1405-1407室	中國上海市靜安區愚園路172號環球大廈A座2402室	中國杭州市拱墅區莫幹山路218號中聯大廈A幢802室	澳門新口岸北京街174號廣發商業中心10樓E座
電話	(852) 2851 6752	(86 21) 6249 0383	(86 571) 8523 0717	(853) 2870 3810
傳真	(852) 2537 5218	(86 21) 6249 5516	(86 571) 8523 2081	(853) 2870 1981
電郵	Enquiry@ManivestAsia.com	Shanghai@ManivestAsia.com	Hangzhou@ManivestAsia.com	Macao@ManivestAsia.com

臺灣客戶免費專線：00800 3838 3800

中國客戶免費專線：400 668 1987

宏傑上海

宏傑杭州

宏傑澳門

本人希望以電郵方式收取《逍遙境外》

本人希望介紹我的朋友收取《逍遙境外》

姓名（中文）

（英文）

公司名稱：

地址：

電話：

電子信箱：

傳真：

請填妥以上表格，郵寄至：上海市靜安區愚園路172號環球世界大廈A座2402室（郵編：200040），或傳真至：(8621) 62495516，
也可以發電子郵件至：Shanghai@ManivestAsia.com