



## 讀者互動

春華與秋實。自創刊以來，根據你的需求和行業發展，《宏傑季刊》一直有針對性地進行選題、研究和解讀。一分耕耘一分收穫，經過一年的努力，《宏傑季刊》在深度和廣度上都有了一定的改進與提高。

作為“宏傑集團25周年暨杭州分公司開業慶典”的重要出版物之一，《宏傑季刊》在2011年8月26日的“中國企業如何在香港上市”專業研討會中起到了良好的信息支撐和專業分享作用，並因此而得到你及各位同行的認可和贊譽。

大家對主題為“資本盛宴：中國企業境外上市”的《宏傑季刊》（夏季刊）很感興趣，並給予了積極反饋。現特輯錄部分反饋，與你分享。

——宏傑集團研究與出版部

很喜歡《宏傑季刊》“一期一主題”的形式，期刊內容結合公司業務，提供行業熱度議題的分析與解讀，希望有機會能夠與貴司開展進一步的交流與合作。

——陳天濤 舟山分所合伙人 京衡律師集團事務所

Re: 非常感謝陳律師對《宏傑季刊》的關注與支持。《宏傑季刊》之所以採取“一期一主題”的形式，是因為我們認為這將有利於圍繞一個主題全方位、多角度地深度解析行業問題。我們致力於提供深度的專業解讀，而非淺嘗輒止的信息搜集，希望宏傑及《宏傑季刊》可以為陳律師及貴所提供更為專業的服務和知識支持。

謝謝您寄送的宏傑季刊。季刊不論在政策研究方面，還是對實際案例的分析方面，都顯示了其專業水準。

宏傑能把自己對理論和實踐的研究結果與同行分享，非常令人欽佩！希望能早日拜讀您寄送的下期宏傑季刊。

——王書桐 總經理 北京德瑞通稅務師事務所有限公司



Re: 謝謝王總對宏傑及《宏傑季刊》的支持和認可。知識在於分享，宏傑很樂意與新老朋友分享我們的經驗和成果，希望通過分享能夠對您的業務營商有所幫助。《宏傑季刊》（2011秋季刊）將結合當下熱點“VIE模式”和安然事件進行全方位的剖析與解讀。我們已經將最新一期《宏傑季刊》寄送予你，請注意查收，謝謝。

貴刊內容翔實新穎，獨具特色，相信背後的編輯團隊花了很多心血，感謝你們的付出！我已經將貴刊推薦給我的同事。貴司的整體形象也給我留下了深刻的印象，相信通過日積月累的努力，貴司將在專業水平和品牌建設上不斷取得突破。

——李潔 律師 德載中怡律師事務所

Re: 非常感謝你對宏傑及《宏傑季刊》的認可和美好祝願。我們知道李律師亦是德載中怡雜誌的主編，希望大家彼此保持溝通，共同促進行業交流。我們已將您同事的聯系方式錄入VIP LIST中，將會定期發送，煩請你及你同事注意查收本期雜誌——《宏傑季刊》（2011秋季刊）。

經由我所彭琛律師的推薦，我讀到了貴司的《宏傑季刊》（2011夏季刊），整體很滿意，特別是對其中的“中國企業境外Pre-IPO”和“境外上市的常用途徑及注意事項”很感興趣。通過《宏傑季刊》我了解了宏傑集團的服務領域，希望在服務推廣方面能夠與宏傑開展合作與分享。

——池若瑜 律師 德恒上海律師事務所

Re: 非常感謝池律師和彭律師對宏傑及《宏傑季刊》的關注與支持。池律師，我們已將你的信息加入VIP LIST中，並將定期寄送予你《宏傑季刊》及本集團其他出版物。讓我們保持聯系，分享更多境外投資架構和稅收籌劃方面的專業智識。



Email us!  
Editorial@ManinvestAsia.com