



何文杰
宏杰集团董事长

我有个律师朋友，他告诉我：宏杰的出版物与众不同，几乎没有同行在做类似的事情！我告诉他：并非如此，我们的出版物并不特立独行；区别只在于，宏杰是用一种被忽略的语言传播境外行业知识。这就是中文——一种被全世界近五分之一人口使用，且随着中国崛起日益具有全球影响力的语言！

是的，这正是宏杰所在做的，即：为大中华地区（华语）的律师、会计师、银行家、政府机构以及境外从业人员提供及时、广泛和深入的境外金融中心资讯和观察。迄今为止，我们已经连续出版了三期“特别报告”，这些“特别报告”被法律专业服务供应商 West Law 中国和 CCH 中国的数据库所全文收录。

在此，我欢迎你抽出时间来阅读本期《2012/2013 宏杰境外金融中心特别报告》。这是宏杰发布的一份提供全球主要离岸司法管辖区在 2012/2013 年度的法律法规、离岸产品及发展趋势的综合性研究报告。

本期“特别报告”主要以各大常见的境外金融中心（Offshore Financial Centers, 简称“OFCs”）为研究对象，它们包括：开曼群岛、塞舌尔、毛里求斯、塞浦路斯、根西岛、卢森堡、瑞士、香港、新加坡、BVI、百慕大、泽西岛等最为常见的境外金融中心。

围绕各个 OFCs，特别报告延伸开去，从多个角度对其进行了观察和研究。一方面，我们从 OECD 及其全球论坛等国际组织对 OFCs 的宏观影响来看全球系统中的

OFCs 处境和应对；另一方面，我们用联系的眼光来看“在岸”世界与 OFCs 的互动和反馈。此外，我们还引入了第三方研究机构（比如，卡塔尔金融中心管理局）的境外金融中心排行榜，加以佐证。

总的来说，OFCs 在 2012 年的主要事项仍然是应对在岸世界的打压——为打击跨境避税，在岸世界要求 OFCs 去除针对银行账户和境外公司的私隐保护。其中，很重要的方式就是，迫使 OFCs 签署更多的 TIEAs 和 DTT，并要求 OFCs 确保信息交换机制的有效实施。针对这些外部威胁，各大 OFCs 态度积极，正在以自身的变化来适应世界大环境的变化，并逐步被国际组织和在岸国家所接受。

这一趋势在亚洲市场体现得尤为突出，各个 OFCs 纷纷将亚洲（特别是中国市场）视为其未来最重要的战略增长点之一。在金融产品方面，除了传统的公司业务外，信托和基金成为 OFCs 在亚洲主要的拳头产品。尽管中国属于大陆法系，接受这些普通法下的产品仍显得陌生而保持警惕，但他们的观念正在改变……

我希望以下研究能够对你或你的客户有所帮助。如果你对本期内容有任何垂询，欢迎联系我们：

Editorial@Maninvestasia.com .